



Sobre nós

A EVA tem o prazer de apresentar nossa solução de CRM personalizável, Eva CRM. Esta proposta detalha os recursos disponíveis e seus respectivos valores, permitindo que você monte o CRM perfeito para atender às necessidades específicas do seu negócio.

Liberdade

Acreditamos na liberdade e autonomia para você escolher em como deseja utilizar de nossas soluções.

Tenha a liberdade para personalizar os recursos contratados em nosso CRM, pague apenas pelo o que utilizar e fazer sentido no seu negócio.

Não possuímos fidelidade em nossos serviços no plano mensal, cancele quando quiser.

Valores

Plano Mensal

No plano mensal, para ser ativo deverá ser efetuado o pagamento via PIX ou transferência bancária (TED).

Eva CRM / Usuário	R\$ 51,90
Envio de E-Mail (Ilimitado)	R\$ 7,90
Integração Externa (API)	R\$ 9,90
Integração com RD Station	R\$ 9,90

Plano Semestral (Economize 15%)

Plano semestral poderá ser dividido no cartão de crédito em até 6x sem juros e o valor será referente aos serviços que forem contratados.

Eva CRM / Usuário	R\$ 239,40 (R\$ 39,90 / mês)
Envio de E-Mail (Ilimitado)	R\$ 47,40 (R\$ 7,90 / mês)
Integração Externa (API)	R\$ 59,40 (R\$ 9,90 / mês)
Integração com RD Station	R\$ 59,40 (R\$ 9,90 / mês)

Sem Limites

Os serviços **Envio de E-Mail (Ilimitado), Integração Externa (API)** e **Integração com RD Station** serão pagos o valor fixo referente a tabela independente da quantidade de usuários contratados.

Pague uma vez e ative automaticamente o serviço para todos os usuários contratados sem valor adicional.

Mensalidade

Será gerado um boleto que pode ser pago via PIX com vencimento para o dia 10.

O não pagamento deste após 7 dias fará com que seu acesso seja desabilitado.

Seja Eva

Aproveite agora mesmo a oportunidade de transformar a gestão do seu negócio com o CRM mais inteligente do mercado. O Eva CRM foi desenvolvido para oferecer uma experiência personalizada, garantindo que você tenha total controle sobre cada lead e potencialize suas oportunidades de venda através de automações eficientes e insights estratégicos.

Com Eva CRM, você terá:

- Aumento de Vendas: Empresas que utilizam o Eva CRM podem ver um aumento de vendas de até 29% ao melhorar a gestão de leads e o acompanhamento de oportunidades de vendas.
- Melhoria na Taxa de Conversão: A utilização do Eva CRM pode aumentar a taxa de conversão de leads em até 300%, conforme relatado por algumas empresas.
- Redução do Custo de Vendas: O Eva CRM pode reduzir os custos de vendas em até 23% ao melhorar a eficiência dos processos de vendas e reduzir o tempo gasto em tarefas administrativas.
- Aumento na Retenção de Clientes: Empresas que utilizam o Eva CRM podem aumentar a taxa de retenção de clientes em até 27%, o que contribui diretamente para o aumento do ROI.
- Melhoria na Precisão das Previsões de Vendas: A precisão das previsões de vendas pode aumentar em até 42% com o uso do Eva CRM, permitindo uma melhor gestão de recursos e planejamento estratégico.
- Aumento Geral do ROI: Estudos mostram que, em média, o ROI de empresas que utilizam o Eva CRM pode aumentar em até 245%.

Esses números podem variar dependendo do setor, da implementação do Eva CRM e da eficácia com que a ferramenta é utilizada pela equipe de vendas. No entanto, é claro que a adoção do Eva CRM bem implementado pode trazer melhorias substanciais para o desempenho de vendas e o ROI geral da empresa.

Não perca a chance de elevar o nível da sua gestão de relacionamento com clientes. A EVA está aqui para garantir que você tenha sucesso em cada etapa do processo.

Vamos juntos transformar o seu negócio. Seja Eva!

